

33(09)

P-50

НАЧАЛА  
ПОЛИТИЧЕСКОЙ  
ЭКОНОМИИ  
И  
ПОДАТНОГО  
ОБЛОЖЕНИЯ

СК

ДАВИД РИКАРДО

СОЧИНЕНИЯ

65/02

р-50



5783.Н.

ТОМ ВТОРОЙ



DAVID RICARDO

---

THE PRINCIPLES  
OF  
POLITICAL ECONOMY  
AND  
TAXATION



*The State Social and Economic Press*

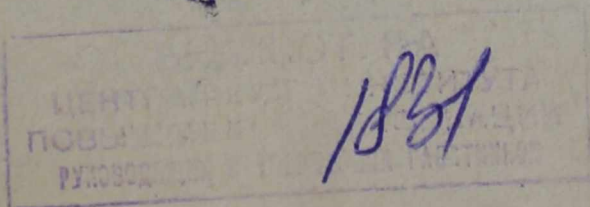
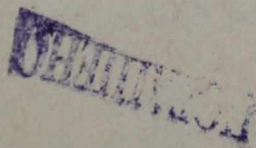
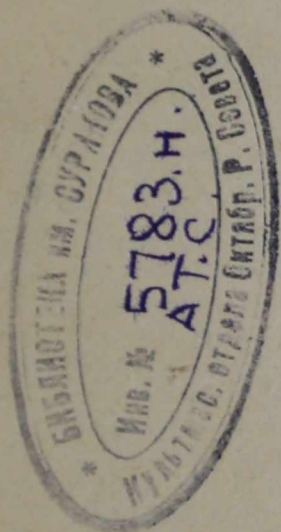
---

MOSCOW 1935

ДАВИД РИКАРДО

33 (09)  
р-50

НАЧАЛА  
ПОЛИТИЧЕСКОЙ  
ЭКОНОМИИ  
И  
ПОДАТНОГО  
ОБЛОЖЕНИЯ



О Г И З · С О Ц И А Л И З

МОСКВА 1935

33

МАЙ 1958

ИЮН 1958



ИЮН 1961

19

Редактор И. Удальцов.

Ответственный по выпуску Т. Каневская.

Технический редактор Е. Этингер.

Сдано в набор 26/XII 1934 г. Подписано к печати 5/IX 1935 г. Формат бумаги 62×94/16.  
21 печ. л. 49300 зн. в 1 печ. л. Огиз № 1448.

Москва. Уполномоченный Главлита Б-6423. Заказ № 1390. Тираж 20 000 экз.  
Цена 7 руб. Переплет—1 руб. 35 к.

16-я типография треста «Полиграфкнига», Трехпрудный пер., 9.

## СОДЕРЖАНИЕ

Стр.

Д. Розенберг, Предисловие . . . . . VII

### *Начала политической экономии и податного обложения*

Предисловие к первому изданию . . . . .	1
Предисловие к третьему изданию . . . . .	3
I. О стоимости . . . . .	5
II. О ренте . . . . .	33
III. О ренте с рудников . . . . .	44
IV. О естественной и рыночной цене . . . . .	46
V. О заработной плате . . . . .	49
VI. О прибыли . . . . .	60
VII. О внешней торговле . . . . .	72
VIII. О налогах . . . . .	86
IX. Налоги на сырые произведения . . . . .	90
X. Налоги на ренту . . . . .	101
XI. Десятина . . . . .	103
XII. Поземельный налог . . . . .	106
XIII. Налоги на золото . . . . .	113
XIV. Налоги на дома . . . . .	120
XV. Налоги на прибыль . . . . .	123
XVI. Налоги на заработную плату . . . . .	131
XVII. Налоги на обработанные продукты . . . . .	150
XVIII. Налоги в пользу бедных . . . . .	164
XIX. О внезапных переменах в ходе торговли . . . . .	169
XX. Стоимость и богатство, их отличительные свойства . . . . .	171
XXI. Влияние накопления на прибыль и процент . . . . .	182
XXII. Премия за вывоз и запрещение ввоза . . . . .	190
XXIII. Премии за производство . . . . .	203
XXIV. Учение Адама Смита о поземельной ренте . . . . .	207
XXV. О колониальной торговле . . . . .	215
XXVI. О валовом и чистом доходе . . . . .	221
XXVII. О денежном обращении и о банках . . . . .	225
XXVIII. О сравнительной стоимости золота, хлеба и труда в богатых и бедных странах . . . . .	240
XXIX. Налоги, уплачиваемые производителем . . . . .	245
XXX. О влиянии спроса и предложения на цены . . . . .	247
XXXI. О машинах . . . . .	250
XXXII. Взгляды Мальтуса на ренту . . . . .	258
Приложение к главе первой . . . . .	280
Предметный указатель . . . . .	287
Указатель цитированных сочинений . . . . .	295

1958

## ПРЕДИСЛОВИЕ

Рикардо—завершитель классической школы. Система Рикардо является тем высшим пунктом, которого буржуазная политическая экономия, начиная с Вильяма Петти, достигает в своем развитии по восходящей линии. После Рикардо она (буржуазная политическая экономия) стремительно катится вниз. Объясняется это тем, что «развитие политической экономии и из нее же самой вытекающего противоречия идет в ногу с реальным развитием содержащихся в капиталистическом производстве общественных противоречий и классовой борьбы»<sup>1</sup>.

Буржуазное общество вышло из недр феодального, и в борьбе против высших сословий феодального мира третье сословие кует свое духовное оружие, в том числе и политическую экономию. Борясь против феодальных привилегий и феодального паразитизма, буржуазия выдвигает труд как источник богатства и себя—как руководителя и организатора труда. Это дало возможность буржуазным мыслителям создать теорию трудовой стоимости, достигшую наивысшего своего развития, в пределах буржуазного кругозора, у Рикардо.

Теория трудовой стоимости служила буржуазии орудием борьбы против оков феодализма, на нее она опиралась в своей борьбе за экономическую свободу. Но эта теория при попытке класть ее в основу анализа капиталистического производства приводила к теории прибавочной стоимости—к рассмотрению прибыли как результата прибавочного труда, что уже шло вразрез со всей установкой буржуазной политической экономии. И неудивительно, что классическая школа с самого начала возникла и развивалась как система противоречий, которые опять-таки у Рикардо находят наиболее острое и законченное выражение.

Рикардо фактически рассматривает прибыль как результат прибавочного труда, сведя прибыль и заработную плату к двум друг другу противоположным частям стоимости, созданной трудом наемного рабочего. Но ограниченность буржуазного кругозора мешает ему углубиться в проблему происхождения и сущности прибыли, и он ограничивается исследованием того, как изменение заработной платы вызывает противоположное изменение прибыли.

<sup>1</sup> К. Маркс, Теории прибавочной стоимости, т. III, стр. 366.



В результате такого исследования Рикардо, с одной стороны, отождествляет прибыль с прибавочной стоимостью, а с другой— рассматривает прибыль в виде средней прибыли, как нечто данное, как исходный пункт, не вскрывая процесса превращения прибыли в среднюю прибыль.

У Рикардо прибыль является одновременно и прибавочной стоимостью, создаваемой прибавочным трудом, и средней предпринимательской прибылью, определяемой величиной капитала. Чем последовательнее Рикардо развивал теорию трудовой стоимости, тем сильнее—да будет позволено так выразиться—навязывалась ему теория прибавочной стоимости, а невозможность для него развить последнюю и привела к указанным двум трактовкам прибыли. Но «мирное сожителство» друг друга исключаящих предпосылок, разных пониманий прибыли долго продолжаться не могло. Развитие экономической мысли, идущее «в ногу с реальным развитием содержащихся в капиталистическом производстве общественных противоречий классовой борьбы», быстро положило конец такому «сожителству».

Переместился фронт борьбы. Промышленный переворот и обусловленные им другие решающие события конца XVIII и начала XIX в. поставили английскую буржуазию перед лицом пролетариата, врага несравненно более грозного, чем феодальные элементы. Буржуазии нужно было перевооружиться. Если борьба против земельной аристократии создала прочный социально-политический базис для развития теории трудовой стоимости, то борьба против пролетариата, наоборот, не только делала невозможным дальнейшее развитие этой теории, но настоятельно требовала пересмотра уже достигнутых результатов. Новый социальный заказ стал выполняться в двух формах: 1) в форме «критики» и «опровержения» Рикардо, 2) в форме интерпретации его учения, выхолащивающей все научное содержание последнего.

Буржуазия отказалась от научного наследства своих классиков, но для пролетариата это наследство является одним из источников теоретического вооружения. Маркс и Ленин, высоко ценя классиков, дали в то же время единственно научно правильную критику их. Марксистско-ленинское изучение буржуазных классиков помогает пониманию политической экономии *наших классиков*—Маркса, Энгельса, Ленина, Сталина, вооружает в борьбе против фальсификаторов истории политической экономии—буржуазных экономистов и теоретиков социал-демократии, подвизающихся на этом поприще.

## I

*Эпоха Давида Рикардо*

Эпоха Рикардо является одной из замечательнейших эпох. В эту эпоху имели место такие решающие события, как промышленный переворот в Англии, французская революция, наполеоновские войны, континентальная блокада и целый ряд других событий.

Промышленный переворот совершился не сразу, он был подго-



Д. Рибардо

## ПРЕДМЕТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ

*Банки.*—Их учреждение ограничивает монопольное право государства на чеканку монеты, 226—227. Последствия чрезмерного выпуска банкнот Английским банком, 227. Лучшим средством препятствовать неограниченному выпуску бумажных денег является обязательство платить за каждый предъявленный билет золотом, в монете или слитках, 228—230. Поддержка, оказываемая Английским банком торговле, 233—234.

*Богатство.*—39. Определение, 171. Разница между стоимостью и богатством, 171—174. Способы увеличения богатства страны, 175. Ошибочные взгляды Сэя по этому вопросу, 175—181.

*Бумажные деньги.*—Объяснение их обращения, 225—226. Для обеспечения стоимости бумажных денег не требуется, чтобы они были разменными, но количество их должно регулироваться в соответствии со стоимостью металла, выполняющего роль денег, 226—227. Причины, в силу которых Английский банк подвержен отливу золотых монет для оплаты его банкнот, 227—228. Единственным способом борьбы против чрезмерных выпусков бумажных денег является обязательный обмен их на золото в монетах или в слитках, 228—231. При наличии действительных мер против чрезмерных выпусков бумажных денег с национальной точки зрения не представляет никакой разницы, кто выпускает эти деньги, 231—232. Иллюстрация к этому пункту, 233—235.

*Бьюкенен.*—Разбор взглядов Бьюкенена на учение А. Смита о производительном и непроизводительном труде (примечание), 39. Его возражение против мнения Смита о влиянии налога на заработную плату, 131—132. Замечания по этому вопросу, 132—145. Замечания по поводу его мнения о вывозных премиях, 199—200.

*Валовой доход.*—Преувеличение выгод, получаемых от валового дохода, у Адама Смита, 221. То же у Сэя (примечание), 221. Разбор их взглядов, 221—224. Уменьшение валового дохода не означает уменьшения чистого дохода, 222.

*Ввоз.*—Ввоз хлеба. Влияние запрещений ввоза хлеба, 197—199.

*Вексельный курс.*—Вексельный курс не является показателем увеличивающейся стоимости денег, 283. Влияние изменений вексельного курса на внешнюю торговлю определяется по стоимости средства обращения одной страны, выраженной в средстве обращения другой, 84, и следовательно определяется путем сравнения с каким-нибудь масштабом, общим для обеих стран, 84—85. Влияние бумажноденежного обращения на вексельный курс, 83—85.

*Внешняя торговля.*—Влияние расширения внешней торговли, 72. Доказательство, что прибыль, получаемая от наиболее благоприятствуемой торговли, приводит к быстрому понижению общей нормы прибыли, 72—83.

*Возделывание земли.*—Налог на землю и ее продукты и вопрос о влиянии его на развитие земледелия, 106—111.

*Гербовая пошлина.*—Гербовая пошлина задерживает перемещение собственности, 89.

*Голландия.*—Рассуждение о низкой норме процента в Голландии (примечание), 183.

*Государственные ценные бумаги.*—Цена их не может служить постоянным критерием для суждения о норме процента, 188—189. Держатель государственных ценных бумаг выигрывает от значительного падения цены хлеба, 276—277.

*Дома.*—В ренте с домов различаются две части, 120—121. Различие между рентой с домов и рентой с земли, 121. Кем оплачивается в конечном счете рента с домов, 121.

*Денежное обращение.*—Количество средств обращения никогда не может быть избыточным и причины этого, 225. Обращение бумажных денег—см. *Золото и серебро, Бумажные деньги.*

*Деньги.*—Влияние повышения стоимости денег на цены товаров, 29—31. Норма прибыли не зависит от изменения стоимости денег, 31—32. Рассуждение о различной стоимости денег в различных странах, 81—82. Стоимость денег в общем уменьшается с улучшениями в эксплуатации рудников, где добываются благородные металлы, 83. Уменьшение стоимости денег повышает цены средств продовольствия, 95—98. Спрос на деньги регулируется их стоимостью, а их стоимость—их количеством, 114. Низкая стоимость денег в Испании является препятствием для торговли и промышленности этой страны, 116—118. Исследование нормы процента на деньги, 187—189. Стоимость денег уменьшается временно, но не навсегда, под влиянием премий за вывоз хлеба, 200. Количество денег, обращающихся в стране, зависит от их стоимости, 225—226. Влияние взимания государственной платы за чеканку монет, 225, 226, 238, 239.

*Десятина.*—Природа ее, 103. Является равномерным налогом, 103. Различие между десятиной и налогом на сырые произведения, 103. Десятина материально урезывает хлебную ренту, 104—105. Она действует как премия за ввоз и поэтому невыгодна землевладельцу, 105.

*Доход.*—Валовой и чистый доходы, природа их, 221—224.

*Займы государственные.*—Рассуждение о них, 150—154.

*Законы о бедных.*—Вредное влияние их современной формы, 57—59. Средства против них, 58—59.

*Запрещение.*—Рассуждение о влиянии запрещения ввоза хлеба, 150—154.

*Заработная плата.*—Влияние ее повышения на относительную стоимость товаров, 17—25, 27—29. Естественная и рыночная цена труда, 49—51. Возрастание капитала в количестве и стоимости повышает естественную цену труда, 51. Возрастание капитала в количестве, но не в стоимости, влечет за собой повышение рыночной цены труда, 51. Влияние спроса и предложения на заработную плату, 52—54. Доказательство, что возрастающая трудность производства добавочного количества средств питания при помощи того же количества труда вызывает возрастание заработной платы, 55. Рост заработной платы не всегда улучшает условия жизни рабочих, 55—57. Заработная плата не должна контролироваться законодательной властью, 57. Повышение заработной платы не влечет за собой повышения цен товаров, 57. Заработная плата возрастает при обложении предметов первой необходимости, 92—93. И при обложении заработной платы, 131. Недопустимость регулирования денежной заработной платы в зависимости от цен на пищевые продукты, 94. Влияние налога на заработную плату, 131—149.

*Земледелие.*—Влияние усовершенствований в земледелии и на ренту, 40—43. Их важность (примечание), 42. Ущерб, причиняемый земледелию внезапными изменениями в торговле, 166—170. Сельскохозяйственные улучшения не являются причиной увеличения ренты, 267—268.

*Земля.*—Судить о величине ренты, прибыли и заработной платы можно только по разделению всего продукта между землевладельцами, капиталистами и рабочими, 30—32. Различия в производительности земли как причина ренты, 35—36. Влияние сельскохозяйственных улучшений на увеличение производительности земли, 41—43. Рассмотрение учения Адама Смита о земельной ренте, 207—214.

*Золото и серебро.*—Как несовершенное мерило для определения изменяющейся стоимости товаров, 7—10. Но тем не менее они в общем являются наименее неудобным масштабом стоимости, 45. На кого в конечном счете падает налог на золото, 113—114. Стоимость золота в конечном счете определяется сравнительной легкостью или трудностью его производства, 115. Влияние налога на золото, 116—119. Стоимость золота и серебра определяется количеством труда, необходимого для их производства и доставки на рынок, 225. Замечание об употреблении этих металлов в качестве денег, 235—236. Относительная стоимость золота и серебра в различные периоды, 236—239. Сравнительная стоимость золота, хлеба и труда в богатых и бедных странах, 240—244.

*Испания.*—Вредное влияние низкой стоимости денег на ее торговлю и промышленность, 116—118.

*Капиталисты.*—Денежный капиталист выигрывает от сильного падения цен на хлеб, 276—277.

*Капитал.*—Его действие в первобытном или первоначальном состоянии общества, 12—15. Его действие в более развитом обществе, 14—15. Влияние оборотного и основного капитала на относительную стоимость товаров, 19—20. Влияние употребления машин и другого основного и долговечного капитала, 20—23. Неодинаковая долговечность капитала и неодинаковая скорость, с которой он возвращается к предпринимателю, изменяют закон, согласно которому стоимость не изменяется вследствие повышения или падения заработной платы, 24—27. Случаи, в которых капитал доставляет ренту, 35—36. Трудность точного определения разницы между основным и оборотным капиталом, 86. Вред обложения капитала налогами, 86—88. Правительство должно поощрять стремление к накоплению капитала, 88. Рассуждение о различных способах его применения, 35—36. Возрастание капитала в количестве и стоимости вызывает повышение естественной цены труда, 50—51. Если капитал увеличивается только в количестве, происходит повышение рыночной цены труда, 50—51. Отрицательное действие налогов на переход капиталов, 88—89. Влияние налогов на прибыль с капитала, 123—124. Влияние накопления капитала на прибыль и процент, 182—189. Единственным последствием вывозных премий является отлив части капитала в такие отрасли производства, в которые при естественных условиях он не направился бы, 198—199. Замечания о влиянии, которое вывозные премии оказывают на капитал, 199—202. Увеличение оборотного, а не основного капитала регулирует спрос на труд, 256. Норма процента регулируется прибылью, получаемой путем употребления капитала, 233.

*Колониальная торговля.*—Замечания о ней, 215. Возможность такого регулирования торговли с колонией, что она может оказаться менее выгодной для колоний и более выгодной для метрополии, чем свободная торговля, 216—218. Выгоды колониальной торговли, 217—220.

*Лодердаль.*—Его мнение о влиянии спроса и предложения на цены, 248—249. Замечание об этом вопросе, 249. Разбор его мнения, что банк при существующем монетном законодательстве не мог бы платить наличными деньгами по своим банкнотам (примечание), 238.

*Мальтус.*—Разбор его теории ренты, 258—266. Цены товаров регулируются действительными издержками производства, 266. Увеличение населения не является причиной роста ренты, как и сельскохозяйственные улучшения, 266—268. Опровержение его положения, что чистый доход уменьшается пропорционально уменьшению валового дохода, 273—275. Понижение ренты как следствие понижения цены хлеба, 278.

*Машины.*—Их влияние на труд, 8, 10. Первоначально ошибочная оценка их автором, 250—251. Его позднейший взгляд исходит из факта, что машины часто наносят большой вред рабочим, 251—254. Защита употребления машин, 256—257.

*Монопольная цена.*—Рассуждение о ней, 154—156. Исследование изменения стоимости монопольных товаров, 249.

*Накопление капитала.*—Влияние накопления капитала на прибыль и процент, 182—189.

*Налоги.*—Объяснение их природы, 86. Вред налогов на капитал, 86—88. Налоги на перемещение собственности, 88—89. На кого падают главным образом различные виды налогов, 89. Влияние налогов на сырые произведения, 90. Повышение цены сырых произведений является единственным средством, при помощи которого возделыватель земли может оплатить налог на сырые произведения, 90—92. Налог на сырые произведения фактически оплачивается потребителем, 90—92. Налоги на сырые произведения и предметы существования рабочих повышают заработную плату, 92—93. Анализ и опровержение возражений против обложения продуктов земли, 92—100. Налог на ренту падает целиком на землевладельца, 101, и задерживает обработку земли, 101—102. Десятина имеет равномерный характер, 103. Различие между десятиной и налогом на сырые произведения, 103—104. Налог на землю как скрытый налог на ренту, 106. Налог на землю должен быть точным и определенным, 106. Исправление ошибок Адама Смита по этому вопросу, 107—109, а также—Сэя, 109—112. О влиянии налогов на золото, 113—119. Земельная рента не является подходящим объектом обложения, 117. Кем оплачиваются в конечном счете налоги с домов, 120. Налоги на предметы необходимости являются скрытыми налогами на прибыль, 123. Действие налогов на прибыль, 121—129. Влияние налогов на заработную плату, 131—149. Налоги на роскошь. Их недостатки и преимущества, 148—149. Естественные объекты обложения, 148—149. Анализ обложения других товаров в отличие от сырых произведений, 150. Влияние налогов, взимаемых для оплаты процентов по государственным займам, 150—154. Замечания об обложении солода и некоторых других сырых произведений, 156—159. Возражения против невыгод, связанных с оплатой налогов производителями, 245—246.

*Налоги в пользу бедных.*—Их характер, 160. На кого падает их тяжесть, 160—163. В большей мере падают на фермера, чем на владельца фабрики, поскольку речь идет о прибыли, 162—163.

*Национальный долг.*—Рассуждение о нем, 152—154.

*Питт.*—Его взгляды на закон о бедных (примечание), 58.

*Поземельный налог.*—Поземельный налог—скрытый налог на ренту, 106. Влияние равномерного поземельного налога, падающего на все обрабатываемые земли, 107. Ошибочное мнение Адама Смита о неравномерном характере поземельного налога, 107—109. Рассмотрение влияния поземельного налога на Великобританию, 109—112. Исправление ошибки Сэя, 109—112.

*Полезность.*—Предпосылка меновой стоимости, 5.

*Потребитель.*—Потребитель, а не производитель сырья уплачивает налог на сырье, 90—92.

*Пошлина от чеканки монеты.*—Ее влияние на стоимость денег, 225—226, 238—239.

*Предложение и спрос.*—Влияние их на цены, 247. Мнения по этому вопросу Сэя, 248, Лодердаля, 248—249. Критика их, 249.

*Предметы первой необходимости.*—Налоги на них как причина высокой цены средств продовольствия, 91—92.

*Предметы питания.*—Причины их высокой цены, 93—94. Во-первых, недостаточное предложение, 93—94. Во-вторых, постепенное увеличение спроса, которому в конечном счете сопутствует увеличение издержек производства, 94—95. В-третьих, падение стоимости денег, 95—96. В-четвертых, налог на предметы необходимости, 96, 98—99.

*Предметы роскоши.*—Обложение их падает на тех, кто пользуется ими, 122. Рассуждение о налогах на предметы роскоши, 143. Преимущества и отрицательные стороны их обложения, 148—149.

*Премии.* Премии за экспорт хлеба понижают цену хлеба для иностран-

ного потребителя, 190—191. Влияние премии на повышение цены хлеба, иллюстрации, 190—194. Хотя премия может привести к частичному понижению стоимости денег, тем не менее это понижение не может быть постоянным, 196—197. Премии за экспорт промышленных изделий повышают их рыночную, но не естественную цену, 198. Единственным последствием премий является отлив части капитала в такие отрасли производства, в которые он при естественных условиях не направился бы, 198—199. Отрицательные стороны этой системы, 199—201. Премия за производство хлеба не оказала бы никакого действительного воздействия на годовую продукт земли и труда страны, хотя она сделала бы хлеб относительно дешевле, а промышленные изделия относительно дороже, 203—206. Но налог на хлеб, взимаемый с целью собрать фонд, из которого выплачивались бы премии за производство промышленных товаров, привел бы к повышению цен на хлеб и понижению цен на остальные товары, 206.

*Прибыль.*—Трудность исследования прибыли на капитал, 187. Размер нормы прибыли, заработной платы и ренты может быть определен на основе количества труда, необходимого для добывания продукта земли, 30—32. Влияние повышения и понижения цены товаров на прибыль, 46—47. Повышение цены на хлеб вызывает уменьшение прибыли фермера, выраженной в деньгах, 60—62. Повышение цены сырых произведений, если оно сопровождается ростом заработной платы, понижает земледельческую и промышленную прибыль, 63—65. Доказательство, что прибыль зависит от количества труда, затраченного на производство необходимых средств существования, на той земле (или при помощи того капитала), которая не приносит ренты, 66—71. Влияние расширения внешней торговли на прибыль, 72. Доказательство, что прибыль, получаемая от благоприятствуемой торговли, быстро снижается к общей норме прибыли, 72—75. Это же относится и к внутренней торговле, 75—76. Дальнейшее доказательство, что прибыль зависит от реальной заработной платы, 81—83. Налог на предметы первой необходимости является вместе с тем налогом на прибыль, 123. Рассуждение о влиянии обложения прибыли, 124—125. Прибыль на капитал уменьшается с обложением заработной платы, 131. Влияние накопления на прибыль и процент, 182—189.

*Продукт.*—Распределение продукта земли и труда страны между капиталистами, землевладельцами и рабочими определяет величину ренты, прибыли и заработной платы, 30—32. Повышение сравнительной стоимости сырых произведений, 37—38. Рост цены сырых произведений, если он сопровождается повышением заработной платы, понижает прибыль, 63—64. Влияние налога на сырые произведения, 90—92. Налог на сырые произведения повышает цену труда, 92—93. Разбор возражений против обложения продуктов земли, 92—100. Замечания о неудобствах, проистекающих от налогов, падающих на производителя, 245—246.

*Производство.*—Трудность производства приносит выгоду землевладельцам, 41—43. Издержки производства как регулятор цены товаров, 247, 257, 266—270.

*Процент.*—Рассуждение о низкой норме процента в Голландии (примечание), 183. Влияние накопления капитала на прибыль и процент, 182—189. Замечание о норме процента, 188—189. Норма процента регулируется нормой прибыли, получаемой от приложения капитала, 233.

*Редкость.*—Источник меновой стоимости, 5—6.

*Рента.*—Характер ее, 33—34. Изложение учения Адама Смита о ренте, 33—34. Различия в производительности земли и увеличение населения как причина ренты, 34—36. Увеличение ренты как *результат* увеличения богатства страны, 39—41. Влияние цены хлеба на ренту, 38—40. Влияние сельскохозяйственных улучшений на ренту, 41—43. Анализ ренты с рудников, 44—45. Рента оплачивается потребителем, но никогда не фермером, 63. Налог на ренту падает целиком на землевладельца, 101. Налог на ренту тормозит развитие земледелия, 101—102. Десятина влияет на размер хлебной ренты, 104. Возражения против теории Адама Смита о земельной ренте, 207—214, и мнение Мальтуса о ренте, 258—268. Увеличение населения не является причиной роста ренты, 266—267. То же относится к сельскохозяйственным улучшениям, 267—268. Падение ренты как результат низкой цены на хлеб, 278.

*Рудники.*—Рудники отличаются степенью их богатства, 44—45. Влияние открытия богатых рудников Америки на цену благородных металлов, 45. Влияние улучшений в эксплуатации рудников на стоимость денег, 83. Рассуждение о ренте с рудников, 44—45.

*Сбережение.*—Сбережение в труде понижает относительную стоимость товаров, 15. Иллюстрация этого положения, 15—18.

*Свобода торговли.*—Значение ее для Великобритании, 200—201, и примечание, 201.

*Серебро.*—См. *Золото и серебро*.

*Сисмонди.*—Разбор его мнения о неудобствах, вытекающих из оплаты налогов производителем, 246.

*Смит Адам.*—Его мнение о термине «стоимость», 5. Рассмотрение взгляда Сэя на этот предмет, 179—181. Возражение против теории Смита, что хлеб является подходящим мерилем для определения изменяющейся стоимости других товаров, 7—11. Критика его теории, что труд является в конечном счете единственным масштабом стоимости товаров (примечания), 11, 12, 13. Его определения ренты, 33—34. Его возражения против обложения перемещения собственности, 88—89. Ошибочное мнение Смита о неравномерном характере налога на землю и всех других налогов, 107—108. Его мнение о налоге на заработную плату, 131. Возражения по этому вопросу Бьюкенена, 131—132. Взгляд на этот вопрос автора настоящей книги, 132—143. Ошибочное учение Смита о налогах на роскошь, 143—144. Его определение богатства, 171. Замечания по этому поводу, 174—175. Мнение Смита, что падение прибыли является результатом накопления и конкуренции капиталов, 182—187. Замечания к его учению о вывозных премиях, 198—199. Возражения против его теории земельной ренты, 207—214; против его теории колониальной торговли, 215—220; против теории валового и чистого дохода, 221—224. Критика его взглядов на бумажноденежное обращение, 227—228. Опровержение его положения о выгодах шотландской системы кредита, 234—238. Замечания о его теории относительной стоимости золота, хлеба и труда в богатых и бедных странах, 240—244.

*Собственность.*—Перенос собственности задерживается наличием гербовых пошлин, 88, 89.

*Солод.*—Влияние налога на солод, 156—158.

*Спрос и предложение.*—Рассуждение о влиянии спроса и предложения на цены, 247—248. Мнение Сэя по этому вопросу, 248. Мнение Лодердаля, 248—249. Рассуждение об этом вопросе, 249. Спрос на труд определяется увеличением оборотного, а не основного капитала, 256.

*Стоимость.*—Определение ее, 5. Различие между стоимостью и богатством, 171—177. См. *Труд*. Полезность как предпосылка меновой стоимости, 5. Редкость как один из источников меновой стоимости, 5—6. Количество труда, затраченного на производство товаров, как главный источник меновой стоимости, 6—12. Влияние накопления капитала на относительную стоимость товаров, 12—18. Закон, в силу которого количество труда, затраченного на производство товаров, регулирует их относительную стоимость, в значительной степени изменяется вследствие употребления машин и другого основного и долговечного капитала, 19—24. Действие закона, в силу которого стоимость не изменяется вследствие повышения или понижения заработной платы, также ограничивается вследствие неодинаковой долговечности капитала и неодинаковой скорости, с которой он возвращается к своему предпринимателю, 24—27. О неизменной мере стоимости, 27—29. Влияние повышения заработной платы на относительную стоимость товаров, 24—26. Влияние ренты на стоимость товаров, 33. Изменения в стоимости денег не отражаются на *норме* прибыли, 31—32. Как изменяется стоимость денег под влиянием улучшений в разработке рудников, 83. Стоимость золота и серебра определяется трудом, необходимым для производства и доставки их на рынок, 225. Исследование о сравнительной стоимости золота, хлеба и труда в богатых и бедных странах, 240—244.

*Сэй.*—Его противоречивые суждения о регулировании цен издержками производства (примечание), 37. Его правильные замечания о вреде налогов на перенос собственности, 89. Разбор взгляда Сэя на кредит (примечание), 154.



Его ошибочный взгляд на принципы земельного налога Великобритании, 109—112. Возражение против некоторых его положений об обложении, 144—149. Замечания об его ошибочном взгляде на высокое обложение хлопка (примечание), 146. О стоимости и богатстве, 175—181. Его замечание о займах (примечание), 189. Возражение против его взгляда на вывозные премии, 201—202. Его взгляды на валовой и чистый доход, 221—223. Разбор его учения о неудобствах, вытекающих из оплаты налогов производителем, 245—246. Разбор его мнения о влиянии спроса и предложения на цены, 247. Ошибочность его взгляда на валовой и чистый доход (примечание), 273.

*Технические усовершенствования.*—Технические усовершенствования в земледелии, их влияние на ренту, 40—43. Их значение (примечание), 42. Влияние технических усовершенствований в промышленности на распределение благородных металлов между разными странами, 77—81.

*Товары.*—Золото как несовершенное мерило для определения изменения стоимости товаров, 9—10. Хлеб как несовершенный масштаб стоимости товаров, 10—11. Различное вознаграждение за труд различного качества не служит причиной изменения относительной стоимости товаров, 11—12. Стоимость товаров определяется не только трудом, затраченным непосредственно на их производство, но и трудом, затраченным на орудия и т. д., участвующие в процессе производства, 12—18. Влияние увеличения заработной платы на стоимость товаров, 30, и на уровень ренты, 30—31. Меновая стоимость товаров регулируется наибольшим количеством труда, необходимо затрачиваемого на их производство теми, кто производит при самых неблагоприятных условиях, 36—37. Увеличение цен товаров не находится в необходимой связи с увеличением цены труда, 57. Издержки производства регулируют цены товаров, 257, 266—270. Изменения стоимости монопольных товаров и причины этого, 249.

*Торговля.*—Всеобщие причины внезапных перемен в ходе торговли, 164—165. Особенно резко проявляются в начале войны, после заключения мира или в обратном случае, 165—166. Влияние подобных изменений на сельское хозяйство, 166—170. Условия транзитной торговли, 185—186. Преимущества свободной торговли, 200—201. Замечания о колониальной торговле, 215—220. См. *Внешняя торговля.*

*Транзитная торговля.*—Замечания о ней, 185—186.

*Труд.*—Спрос на труд зависит от увеличения оборотного, но не основного капитала, 256. Количество труда, необходимое для производства товаров, является главным источником их меновой стоимости, 6—7. Рассуждение о влиянии машин, 8—9. Труд различной квалификации различно оплачивается, 11. Это не является причиной изменения относительной стоимости товаров, 11—12. Сбережение в труде понижает относительную стоимость товаров, 14—15. Иллюстрация этого положения, 15—18. Закон, в силу которого количество труда, затраченного на производство товаров, регулирует их относительную стоимость, в значительной степени изменяется вследствие употребления машин и другого основного и долговечного капитала, 19—24. Рассуждение о теории Смита о производительном и непроизводительном труде, 38—39. Естественная цена труда, 49. Рыночная цена труда, 49—50. Ее влияние на благосостояние рабочих, 50. Влияние спроса и предложения на заработную плату, 52—54. Рассуждение об обложении заработной платы, 131—149. Сравнительная стоимость труда, золота и хлеба в богатых и бедных странах, 240—244. В каких случаях машины наносят ущерб рабочим, 251—254. Рабочие заинтересованы в способах расходования чистого дохода страны, 254—257.

*Фабрики.*—Улучшения на фабриках какой-нибудь страны сопровождаются изменением распределения благородных металлов между разными странами, 80. Владельцы фабрик платят меньший налог на бедных, чем фермеры, 160—163. Премии за вывоз промышленных товаров повышают рыночную цену, но не естественную цену, 198.

*Фермеры.*—Фермеры платят больший налог в пользу бедных, чем промышленники, 160—163. Выгоды, получаемые ими от обложения, падающего только а их прибыль, 128.

*Фонд погашения.*—Фонд погашения в Англии имел чисто номинальный характер, 154. Кто управляет этим фондом, 232.

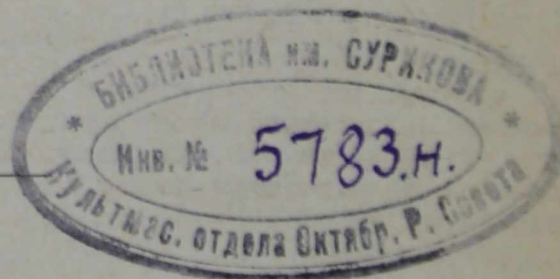
*Хлеб.*—Хлеб как неустойчивый масштаб изменяющейся стоимости товаров, 7—11. Влияние цены хлеба на ренту, 39. Хлебная рента изменяется в величине под влиянием десятины, 104, а также налогов на сырой продукт, 91. Влияние увеличения спроса на хлеб на его цену, 94—95. Выгоды, проистекающие от относительно низкой цены на хлеб, 169—170. Премии за экспорт хлеба понижают его цену для иностранного потребителя, 190—191. Эти премии вызывают повышение цены на хлеб, 194. Рассуждение о влиянии запрещения ввоза хлеба, 197—198. Премия за производство хлеба не оказывает никакого действительного воздействия на годовой продукт земли и труда страны, 203—206. Цена на хлеб увеличивается вследствие налога, взимаемого для накопления фонда, из которого выплачиваются премии за производство товаров, 206. Выгоды, получаемые землевладельцем от высокой цены на хлеб, 213—214. Исследование сравнительной стоимости хлеба, золота и труда в богатых и бедных странах, 240—244. Производство хлеба стимулируется повышением его рыночной цены, 269—270. Падение стоимости хлеба выгодно капиталисту, 276—277. Изложение вопроса о ввозе и вывозе хлеба, 277—278.

*Цена.*—Определение цены продуктов, 6. Определение естественной и рыночной цены и законов, управляющих ими, 46—48, в частности труда, 49—52. Увеличение цен товаров не находится в необходимой связи с ростом цены труда, 57. Рост цен на сырой материал является единственным способом, посредством которого возделыватель земли может оплатить налог на сырье, 90. Премии за вывоз промышленных товаров повышают их рыночную, а не естественную цену, 198. Рассуждение о влиянии спроса и предложения на цены, 247—248. Повышение рыночной цены на хлеб стимулирует его производство, 269—270.

*Чистый доход.*—Выгоды его неправильно оценены Адамом Смитом, 221, и Сэем (примечание), 221. Разбор их учений, 221—224. Рабочий класс заинтересован в способах употребления чистого дохода страны, 254—256. Чистый доход не уменьшается пропорционально уменьшению валового дохода, 273—275.

*«Edinburgh Review».*—Рассуждения об ошибке этого журнала в вопросе о влиянии цены труда на мануфактурные товары, 191—192.

*Экспорт хлеба.*—Вывозные премии на хлеб понижают его цену для иностранного потребителя, 190—191. Влияние вывоза хлеба на повышение его цены, иллюстрация, 192—193. Премии за вывоз промышленных изделий повышают их рыночную, но не естественную цену, 198.



## УКАЗАТЕЛЬ ЦИТИРОВАННЫХ СОЧИНЕНИЙ

*Бартон* (Barton John. Observations on the circumstances which influence the Condition of the labouring Classes of society, London 1817)—стр. 256.

*Бьюкенен* (Buchanan David. Observations and Notes on Ad. Smith's «Wealth of Nations», Edinburgh 1814)—стр. 39, 58, 131—134, 155—158, 199, 200, 212, 228, 237, 238, 247, 258, 259.

*Дестю де Траси* (Destutt de Tracy. Elements d'idéologie, Paris 1815)—стр. 177—178.

*Гансард* (Hansard's Parliamentary History, v. XXXII)—стр. 58.

*Лодердаль* (Lauderdale (Earl of). An Inquiry into the Nature and Origin of Public Wealth and into the Means and Causes of its Increase, Edinburgh 1804)—стр. 173, 238, 248, 249.

*Мак-Куллох* (Mac Culloch, F. J. R. Corn Laws and Trade. Supplement of the Encyclopaedia Britannica, 1818; Essay on the Question of reducing the Interest of the National Debt, 1816)—стр. 167, 201 и 277.

*Мальтус* (Malthus, T. R. Essay on Population, London 1798, 2-е изд. в 1803; Inquiry into the Nature and Progress of Rent and the Principles by which it is regulated, London 1815; The Grounds of an Opinion on the Policy of restricting the Importation of foreign Corn, London 1815; The Principles of Political Economy considered with a View to their practical Application, London 1820; Observations on the Effects of the Corn Laws and of a Rise or Fall in the Price of Corn on the Agriculture and general Wealth of the Country, London 1814)—стр. 1, 10, 29, 133, 134, 259—273, 276—279.

*Сэй* (Say, I. B. Traité d'économie politique ou simple exposition de la manière, dont se forment, se distribuent et se consomment les richesses. Первое издание. Paris 1802. Четвертое издание, цитируемое Рикардо, Paris 1819, 2-е и 3-е издания в 1814 и 1817 гг.)—стр. 1, 2, 34, 37, 89, 109—112, 139, 144—146, 150, 151, 154, 158, 159, 165, 172, 175—183, 189, 194, 200, 201, 219, 221—223, 225, 227, 239, 245, 246, 248, 273.

*Сисмонди* (Sismondi, Simonde de. Traité de la richesse commerciale ou principes de l'économie politique, appliqués à la législation du commerce. 2 vol. Genève 1863)—стр. 1, 246, 259.

*Смит* (Smith Adam. An Inquiry into the Nature and Causes of the Wealth of Nations, London 1776. Рикардо цитирует издание Бьюкенена с примечаниями и комментарием последнего, 4 vol, Edinburgh 1814)—стр. 1, 2, 5—7, 9—13, 33, 34, 38, 39, 48, 72, 88, 89, 106—109, 120—122, 131—133, 137—141, 143—145, 156—158, 171—174, 176, 177, 179, 180, 182—187, 192—200, 207—216, 219—223, 227, 228, 234, 235, 237, 240—244, 251, 279.

*Торренс* (Torrens Robert. An Essay on the External Corn Trade)—стр. 51, 120.

*Уэст* (West Edward. Essay on the Application of Capital to Land etc. By a fellow of University College Oxford, London 1815)—стр. 1.

Кроме того Рикардо называет Локка (237), Тюрго (1), Стюарта (1) и статью о премиях за вывоз хлеба в «Edinburgh Review» (191, 194, 199).

## О Т И З Д А Т Е Л Ь С Т В А

Настоящее издание работы Рикардо представляет перевод, вновь сверенный с оригиналом. Примечания переводчика составлены в результате сличения трех изданий «Начал» Рикардо: 1817, 1819 и 1821 гг. В примечаниях внесены дополнения, исправления и т. д., сделанные самим Рикардо.

Сноски, отмеченные цифрами, принадлежат Рикардо, а отмеченные звездочками и взятые в прямые скобки, принадлежат переводчику.

H. 8 P. 35 K.

